Ильдар, Уфа,

Мечтать – полезно!

Я за рулем довольно давно. Рано научился водить и сколько себя помню, как водителя, все время мечтал купить **Peugeot 508**.

Для подержанной машины пробег, конечно, имеет значение, но сами посудите: Вазовские машины легко по 400 тысяч бегают, в целом без серьезных поломок. У моего друга Ваз «десятка», так она вообще 700 тысяч пробежала, что уж говорить о Peugeot!?

Лично я этой марке доверяю давно, знаю кое-какие технические особенности и могу с уверенностью сказать, что при должном внимании и своевременном обслуживании, машина, как говорится, неубиваема! Когда доверяешь производителю – пробег принципиального значения не имеет.

Так вот, мечтал я о 508 ой. У нас с ней была, что называется, долгая история любви. Вот как сейчас помню: пришел покупать Peugeot 408, и тут увидел 508 ю, подумал, зачем мне 408 если я на самом деле хочу эту машину?

Как говорится, «путь был долог и тернист», но в итоге это того стоило, конечно.
Всё как в отношениях с дамами: пойти на компромисс и выбрать ту, которая тебе не очень нравится, или рискнуть и добиться той, которая на самом деле нужна.

Условий программы я не знал, но мне ребята подробно всё разъяснили, разжевали, буквально, все детали. Посоветовали по какой схеме будет выгодней кредитоваться. Посчитали. Оказалось вполне приемлемо по цене выходит, даже немного меньше, чем я думал. Я укладывался. Вообщем, заверните, говорю, я беру!

Толком техническое состояние не проверял. Посидел в машине, посмотрел внешний вид салона, что-то покрутил, постучал, проверил – всё вроде нормально, серьезных недочетов не обнаружил. Затем пообщался с мастерами, менеджерами, они рассказали подробности о машине, когда ТО проводилось и прочее. Загнали на эстакаду, я мельком посмотрел, но вообще, я считаю, что если ты не разбираешься на уровне мастера, то лезть под машину и что-то там выискивать – нет никакого смысла!

Они профессионалы, это их ежедневная работа. Тут все на доверии: либо доверяешь, либо нет. Я ребятам доверяю. К тому же, если какие-то неполадки выявятся позже, то по «гарантийке» скорее всего, устранят неисправность. Саму гарантию выдали тут же на полгода и карту клиента, для помощи на дорогах.
Про помощь на дорогах сказать не могу, к счастью пользоваться не приходилось, а вот «гарантийкой» пришлось однажды воспользоваться. Была проблема с турбиной, уже прикидывал, во сколько мне это встанет, но на удивление, без проблем и лишних вопросов – заменили по гарантии. Сделали достаточно быстро, претензий по работе нет, всё прекрасно работает, а на время ремонта, предоставили вполне добротную, как оказалось, машину. Вот в Геленджик и обратно на ней съездил

Были, конечно, мысли купить с рук, цена такая же, может незначительно ниже, но большой риск, да и времени нет ходить по авторынкам.
При этом мне хотелось быть полностью уверенным в автомобиле, ведь по-работе, проезжаю около 300 км ежедневно. Даже незначительная поломка, может создать

большие проблемы, когда у тебя плотный график и дорога каждая минута. Отказался от этой идеи, вообщем.

Плюсы покупки в салоне – очевидны. Во-первых, есть гарантия. Во-вторых, не болит голова о том, куда кому и как продать свою старую машину.
Нет, разумеется, всегда есть недочеты, но на фоне очевидных плюсов они просто не играют роли. Мечта, которая сбылась – это в любом случае настоящий праздник!